

Ertragslage.

EBIT

Der **Daimler-Konzern** erzielte im Geschäftsjahr 2014 ein EBIT von 10,8 (i. V. 10,8) Mrd. €. Dabei konnte über alle Geschäftsfelder hinweg das EBIT in Summe deutlich gesteigert werden. Gegenläufig wirkte das im Vergleich zum Vorjahr geringere Ergebnis in der Überleitung der Segmentergebnisse auf das Konzern-EBIT. [↗ B.12](#) [↗ B.13](#)

Insbesondere haben sich die neue S-Klasse mit ihrem ersten vollen Jahr, die erweiterte Produktpalette bei den Kompaktfahrzeugen sowie die bessere Preisdurchsetzung bei Mercedes-Benz Cars positiv ausgewirkt. Bei Daimler Trucks trugen hauptsächlich die gestiegenen Absätze in der NAFTA-Region zur deutlichen Ergebnisverbesserung im Jahr 2014 bei. Das Ergebnis von Mercedes-Benz Vans lag insbesondere infolge der sehr positiven Absatzentwicklung ebenfalls deutlich über dem Vorjahreswert. Daimler Buses konnte vor allem infolge des Absatzerfolges im Komplettbusgeschäft und eines positiven Produktmix in Westeuropa eine deutliche Ergebnisverbesserung erzielen. Auch Daimler Financial Services konnte durch das gestiegene Vertragsvolumen das Vorjahresergebnis deutlich übertreffen. In allen Geschäftsfeldern hat sich zudem die zunehmende Wirkung der umgesetzten Effizienzmaßnahmen im operativen Ergebnis positiv ausgewirkt. Die Entwicklung der Wechselkurse belastete dagegen das Ergebnis.

Die Erträge aus dem Abgang der Anteile an der Rolls-Royce Power Systems Holding GmbH (RRPSH) und aus der Neubewertung und Veräußerung der Anteile an Tesla Motors Inc. (Tesla) sowie die Aufwendungen der dazugehörigen Kurs sicherungsinstrumente haben das Ergebnis mit insgesamt 1.482 Mio. € beeinflusst. Aufwendungen im Zusammenhang mit dem laufenden Kartellverfahren der EU-Kommission bei europäischen Nutzfahrzeugherstellern belasteten das Ergebnis mit 600 Mio. €. Im Vorjahr war infolge der Neubewertung und Veräußerung der verbliebenen 7,4 % der EADS-Anteile ein Ertrag von 3.223 Mio. € entstanden.

Aufgrund der günstigen Geschäftsentwicklung in allen Geschäftsfeldern konnte Daimler das EBIT aus dem laufenden Geschäft von 8,0 Mrd. € im Vorjahr mit 10,1 Mrd. € im Jahr 2014 deutlich übertreffen und lag damit im Rahmen unserer im Prognosebericht des Vorjahres getroffenen Erwartungen. [↗ B.12](#)

Die Geschäftsfelder Mercedes-Benz Cars und Daimler Trucks haben das EBIT aus dem laufenden Geschäft im Berichtsjahr deutlich gesteigert und damit die im Geschäftsbericht 2013 abgegebene Prognose erfüllt. Mit einem EBIT aus dem laufenden Geschäft auf Vorjahresniveau gilt das auch für das Geschäftsfeld Mercedes-Benz Vans. Besser als von uns noch zu Beginn des Jahres erwartet hat sich hingegen das Ergebnis bei Daimler Buses und Daimler Financial Services entwickelt. Wir hatten bei Daimler Buses einen leichten Anstieg und bei Daimler Financial Services eine Stabilisierung auf Vorjahresniveau erwartet. Diese Einschätzungen haben wir im Jahresverlauf im Rahmen unserer Quartalsberichterstattung nach oben angepasst.

B.12

EBIT nach Segmenten

in Millionen €	EBIT			EBIT aus dem laufenden Geschäft		
	2014	2013	14/13 Veränd. in %	2014	2013	14/13 Veränd. in %
Mercedes-Benz Cars	5.853	4.006	+46	5.964	4.180	+43
Daimler Trucks	1.878	1.637	+15	2.073	1.753	+18
Mercedes-Benz Vans	682	631	+8	638	631	+1
Daimler Buses	197	124	+59	211	163	+29
Daimler Financial Services	1.387	1.268	+9	1.387	1.268	+9
Überleitung	755	3.149	-76	-127	9	.
Daimler-Konzern	10.752	10.815	-1	10.146	8.004	+27

Die deutliche Ergebnisverbesserung bei Daimler Buses resultierte vor allem aus der Absatzsteigerung im Komplettbusgeschäft. Bei Daimler Financial Services hat im Wesentlichen eine sehr erfreuliche Entwicklung des Neugeschäfts bei gleichzeitig niedrigen Risikokosten zum Ergebnisanstieg geführt.

Die Sonderfaktoren, die die Ergebnisentwicklung in den Jahren 2014 und 2013 beeinflussten, sind in Tabelle [B.14](#) im Einzelnen dargestellt.

Das EBIT des Geschäftsfelds **Mercedes-Benz Cars** lag mit 5.853 Mio. € deutlich über dem Vorjahresergebnis von 4.006 Mio. €. Die Umsatzrendite belief sich auf 8,0 (i. V. 6,2)%. [B.15](#)

Die Ergebnisentwicklung war im Wesentlichen auf das weitere Absatzwachstum vor allem in Asien, Europa und den USA zurückzuführen. Dazu haben insbesondere die neue S-Klasse mit ihrem ersten vollen Jahr und die erweiterte Produktpalette bei den Kompaktfahrzeugen beigetragen. Ergebniszuwächse erzielte Mercedes-Benz Cars auch durch eine bessere Preisdurchsetzung. Zudem wirkten sich Effizienzmaßnahmen aus dem Programm »Fit for Leadership« positiv auf das Ergebnis aus. Ergebnisbelastungen entstanden durch Aufwendungen für Produktattraktivierungen, Kapazitätserweiterungen sowie Vorleistungen für neue Technologien und Fahrzeuge. Darüber hinaus belasteten Wechselkurseffekte das Ergebnis. Im EBIT enthalten sind zudem Abwertungen von Beteiligungen im Bereich der alternativen Antriebe von 30 Mio. €.

In allen automobilen Geschäftsfeldern wirkte sich darüber hinaus die Restrukturierung des konzerneigenen Vertriebs in Deutschland mit 116 Mio. € aus. Wir verweisen hierzu auf unsere Ausführungen in [Anmerkung 5](#) des Konzernanhangs.

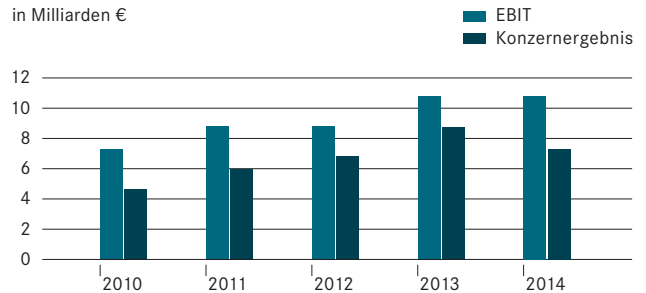
Das Geschäftsfeld **Daimler Trucks** erzielte ein EBIT von 1.878 (i. V. 1.637) Mio. € und lag damit deutlich über dem Vorjahresniveau. Die Umsatzrendite belief sich auf 5,8 (i. V. 5,2)%. [B.15](#)

Die deutlich gestiegenen Absätze in der NAFTA-Region und in Japan trugen maßgeblich zur Ergebnisverbesserung im Jahr 2014 bei. Geringere Garantiekosten sowie das erfolgreiche Effizienz- und Wachstumsprogramm »Daimler Trucks #1« schlugen sich zudem positiv im Ergebnis nieder. Gegenläufig wirkten sich die schwache Konjunktur in Lateinamerika und Europa sowie die Nachwirkungen der Euro-VI-Einführung zu Beginn des Jahres 2014 auf die Absatzzahlen und das EBIT im Berichtszeitraum aus. Ebenso belasteten Wechselkurseffekte und Aufwendungen von 149 Mio. € für Personalmaßnahmen im Rahmen der Optimierungsprogramme in Brasilien und Deutschland das Ergebnis. Darüber hinaus enthält das EBIT Aufwendungen aus der Abwertung des Beteiligungsbuchwertes an Kamaz von 30 Mio. €. Des Weiteren entfiel im Vergleich zum Vorjahr das anteilige Ergebnis der RRPSH mit der Ausübung der Put-Option.

B.13

Ergebnisentwicklung

in Milliarden €



B.14

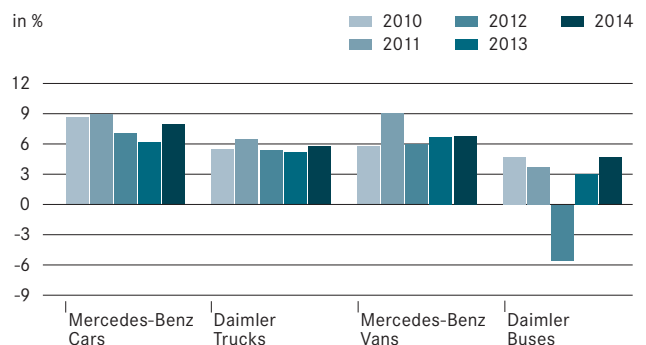
Sonderfaktoren im EBIT

	2014	2013
in Millionen €		
Mercedes-Benz Cars		
Abwertung von Beteiligungen im Bereich der alternativen Antriebe	-30	-174
Restrukturierung des Vertriebs in Deutschland	-81	-
Daimler Trucks		
Aufwendungen für Personalmaßnahmen	-149	-116
Abwertung der Beteiligung an Kamaz	-30	-
Restrukturierung des Vertriebs in Deutschland	-16	-
Mercedes-Benz Vans		
Wertaufholung des Beteiligungsbuchwertes an Fujian Benz Automotive Corp. Ltd.	+61	-
Restrukturierung des Vertriebs in Deutschland	-17	-
Daimler Buses		
Neuausrichtung Geschäftssystem	-12	-39
Restrukturierung des Vertriebs in Deutschland	-2	-
Überleitung		
Abgang der Beteiligung an RRPSH	+1.006	-
Bewertung der Put-Option an RRPSH	-118	-60
Neubewertung der Tesla-Anteile	+718	-
Veräußerung der Anteile an Tesla und Absicherung des Aktienkurses	-124	-23
Aufwendungen im Zusammenhang mit EU-Kartellverfahren	-600	-
Neubewertung und Veräußerung des verbliebenen Anteils an EADS	-	+3.223

B.15

Umsatzrendite (Return on Sales)

in %

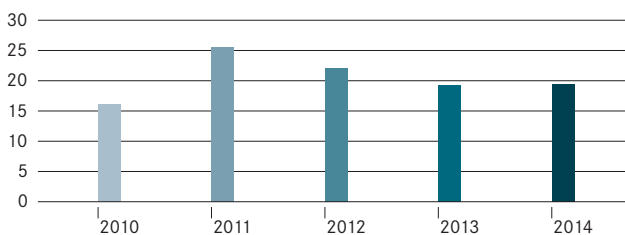


B.16

Eigenkapitalrendite (Return on Equity)

Daimler Financial Services

in %



B.17

Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung

	2014	2013 ¹	14/13
in Millionen €			Veränd. in %
Umsatzerlöse	129.872	117.982	+10
Umsatzkosten	-101.688	-92.855	+10
Bruttoergebnis vom Umsatz	28.184	25.127	+12
Vertriebskosten	-11.534	-11.050	+4
Allgemeine Verwaltungskosten	-3.329	-3.188	+4
Forschungs- und nicht aktivierte Entwicklungskosten	-4.532	-4.205	+8
Sonstige betriebliche Erträge	1.759	1.530	+15
Sonstige betriebliche Aufwendungen	-1.160	-399	+191
Ergebnis aus at-equity bewerteten Finanzinvestitionen	897	3.345	-73
Übriges Finanzergebnis	458	-349	.
Zinserträge	145	212	-32
Zinsaufwendungen	-715	-884	-19
Ergebnis vor Ertragsteuern	10.173	10.139	+0
Ertragsteuern	-2.883	-1.419	+103
Konzernergebnis	7.290	8.720	-16
davon			
auf nicht beherrschende Anteile entfallendes Ergebnis	328	1.878	-83
davon			
Anteil der Aktionäre der Daimler AG	6.962	6.842	+2

¹ Die Vergleichszahlen 2013 wurden aufgrund von Umgliederungen innerhalb der Funktionskosten angepasst. Weitere Informationen können den Erläuterungen in Anmerkung 1 des Konzernanhangs entnommen werden.

B.18

Überleitung des Konzern-EBIT auf das Ergebnis vor Ertragsteuern

	2014	2013
in Millionen €		
Konzern-EBIT	10.752	10.815
Abschreibungen auf aktivierte Fremdkapitalkosten ¹	-9	-4
Zinserträge	145	212
Zinsaufwendungen	-715	-884
Ergebnis vor Ertragsteuern	10.173	10.139

¹ Abschreibungen auf aktivierte Fremdkapitalkosten fließen nicht in die interne Steuerungsgröße »EBIT« ein, sind aber Bestandteil der Umsatzkosten.

Das Geschäftsfeld **Mercedes-Benz Vans** erwirtschaftete im Jahr 2014 ein EBIT von 682 Mio. € und lag damit deutlich über dem Vorjahresniveau von 631 Mio. €. Die Umsatzrendite stieg auf 6,8% gegenüber 6,7% im Vorjahr. [↗ B.15](#)

Das operative Ergebnis war von einer sehr positiven Absatzentwicklung, insbesondere in Europa und in der NAFTA-Region, geprägt. Gegenläufig sind Forschungs- und Entwicklungskosten für neue Produkte sowie Aufwendungen für die Markteinführung der neuen Großraumlimousine V-Klasse und den neuen Vito entstanden; Wechselkurseffekte haben das Ergebnis zusätzlich belastet. Die Wertaufholung des Beteiligungsbuchwerts an dem chinesischen Joint Venture Fujian Benz Automotive Corporation (FBAC) beeinflusste das EBIT mit 61 Mio. € dagegen positiv.

Daimler Buses konnte sein EBIT im abgelaufenen Geschäftsjahr auf 197 (i. V. 124) Mio. € deutlich steigern und erzielte eine Umsatzrendite von 4,7 (i. V. 3,0)%. [↗ B.15](#)

Diese Ergebnisverbesserung resultierte im Wesentlichen aus der Absatzsteigerung im Komplettbusgeschäft und einem positiven Produktmix in Westeuropa sowie weiteren Effizienzfortschritten im Rahmen von »GLOBE 2013« und positiven Wechselkurseffekten. Gegenläufig wirkte sich ein geringerer Absatz von Fahrgestellen in Lateinamerika aus. Trotz der schwierigen wirtschaftlichen Situation in Brasilien und Argentinien und des wie erwartet eingetretenen Marktrückgangs in der Türkei konnte die Ertragssituation gegenüber dem Vorjahr deutlich verbessert werden. Die Aufwendungen für die Neuausrichtung des Geschäftssystems betragen noch 12 (i. V. 39) Mio. €.

Im Geschäftsjahr 2014 erzielte das Geschäftsfeld **Daimler Financial Services** ein Ergebnis von 1.387 Mio. € und übertraf somit das Ergebnis des Vorjahres deutlich (i. V. 1.268 Mio. €). Die Eigenkapitalrendite lag bei 19,4 (i. V. 19,2)%. [↗ B.16](#)

Ausschlaggebend hierfür waren vor allem das gestiegene Vertragsvolumen und die weiterhin positive Risikokostenentwicklung, wodurch Wechselkurseffekte und zusätzliche Aufwendungen im Zusammenhang mit der Ausweitung der Geschäftstätigkeit überkompensiert werden konnten.

Die **Überleitung** der operativen Ergebnisse der Geschäftsfelder auf das EBIT des Konzerns umfasst die zentral verantworteten Sachverhalte sowie Ergebniseffekte aus der Eliminierung konzerninterner Transaktionen zwischen den Geschäftsfeldern.

Aus den zentral verantworteten Sachverhalten sind Erträge in Höhe von 713 (i. V. 3.067) Mio. € entstanden, die im Jahr 2014 insbesondere auf unsere Beteiligungen an RRRSH und Tesla zurückzuführen sind. Aus dem Abgang der Beteiligung an RRRSH erzielte Daimler ein Verkaufsergebnis in Höhe von 1.006 Mio. €; aus der Bewertung der Put-Option entstanden Aufwendungen von 118 Mio. €. Im Zusammenhang mit unserer Beteiligung an Tesla resultierten darüber hinaus durch den Verlust des maßgeblichen Einflusses zunächst Erträge aus der Neubewertung der Anteile in Höhe von 718 Mio. €. Aus der Absicherung des Aktienkurses der Anteile an Tesla und dem Verkauf dieser Anteile ergaben sich insgesamt Aufwendungen in Höhe von 124 Mio. €. Darüber hinaus sind Aufwendungen im Zusammenhang mit dem laufenden Kartellverfahren der EU-Kommission bei europäischen Nutzfahrzeugherstellern von 600 Mio. € enthalten. Das Vorjahresergebnis war insbesondere durch den Ausstieg von Daimler aus der bisherigen EADS-Aktionärs-

vereinbarung im April 2013 beeinflusst. Hieraus resultierte ein Ertrag von insgesamt 3,2 Mrd. €, der vor allem im Zusammenhang mit der Neubewertung der Anteile infolge des Verlusts des maßgeblichen Einflusses (3,4 Mrd. €) stand. Darüber hinaus war in den zentral verantworteten Sachverhalten bis zu diesem Zeitpunkt auch das anteilige Ergebnis der at-equity bewerteten Beteiligung an EADS enthalten. Weiterführende Informationen im Zusammenhang mit der Veräußerung der Anteile an RRPSH und an Tesla sowie der EADS-Anteile im Jahr 2013 können den Erläuterungen in [🔗 Anmerkung 13](#) des Konzernanhangs entnommen werden.

Aus der Eliminierung konzerninterner Transaktionen ergab sich im Jahr 2014 ein Ertrag von 42 (i. V. 82) Mio. €.

Eine Überleitung des Konzern-EBIT auf das Ergebnis vor Ertragsteuern zeigt Tabelle [🔗 B.18](#).

Gewinn- und Verlustrechnung

Der **Konzernumsatz** stieg im Jahr 2014 um 10,1% auf 129,9 Mrd. €; bereinigt um Wechselkurseffekte war eine Zunahme um 12,1% zu verzeichnen. Der Umsatzanstieg war vor allem auf die hohe Fahrzeugnachfrage bei Mercedes-Benz Cars insbesondere in Asien, Europa und den USA zurückzuführen. Weitere Informationen zur Umsatzentwicklung können dem [🔗 Abschnitt »Geschäftsentwicklung«](#) des Lageberichts entnommen werden. [🔗 B.17](#)

Die **Umsatzkosten** betragen im Berichtsjahr 101,7 Mrd. € und nahmen gegenüber dem Vorjahr um 9,5% zu. Der Anstieg der Umsatzkosten war auf das erhöhte Geschäftsvolumen und infolgedessen im Wesentlichen auf höhere Materialaufwendungen zurückzuführen. Zudem stiegen die Personalaufwendungen und die Abschreibungen auf Vermietete Gegenstände und Sachanlagen. Insgesamt entwickelten sich die Umsatzkosten unterproportional zu den Umsatzerlösen, sodass der Anteil des Bruttoergebnisses am Umsatz mit 21,7% über dem des Vorjahres (21,3%) lag. Weitere Informationen zu den Umsatzkosten enthält [🔗 Anmerkung 5](#) des Konzernanhangs. [🔗 B.17](#)

Die **Vertriebskosten** erhöhten sich absatzbedingt um 0,5 Mrd. € auf 11,5 Mrd. €. Wesentliche Faktoren hierfür waren höhere Aufwendungen für Marketing und Personal. Der Anteil der Vertriebskosten an den Umsatzerlösen verringerte sich von 9,4% auf 8,9%. [🔗 B.17](#).

Im abgelaufenen Geschäftsjahr lagen die **allgemeinen Verwaltungskosten**, hauptsächlich aufgrund höherer IT- und Personalaufwendungen, mit 3,3 (i. V. 3,2) Mrd. € leicht über dem Niveau des Vorjahres. Der Anteil der allgemeinen Verwaltungskosten an den Umsatzerlösen ist mit 2,6 (i. V. 2,7)% leicht gesunken. [🔗 B.17](#)

Die **Forschungs- und nicht aktivierten Entwicklungskosten** stiegen im Geschäftsjahr um 0,3 Mrd. € auf 4,5 Mrd. €. Diese stehen in erster Linie im Zusammenhang mit der Entwicklung neuer Modelle, den Vorleistungen für die Erneuerung bestehender Modelle und der Weiterentwicklung von kraftstoffeffizienten und umweltschonenden Antriebsarten sowie Sicherheitstechnologien. Der Anteil der Forschungs- und nicht aktivierten Entwicklungskosten an den Umsatzerlösen ging von 3,6% auf 3,5% leicht zurück. Weitere Informationen zu den Forschungs- und Entwicklungsleistungen des Konzerns können dem Abschnitt »Forschung und Entwicklung« im Kapitel [🔗 »Nachhaltigkeit«](#) entnommen werden. [🔗 B.17](#)

Die **sonstigen betrieblichen Erträge** stiegen auf 1,8 (i. V. 1,5) Mrd. € an. Die **sonstigen betrieblichen Aufwendungen** lagen dieses Jahr insbesondere durch Aufwendungen von 0,6 Mrd. € im Zusammenhang mit dem laufenden Kartellverfahren der EU-Kommission bei europäischen Nutzfahrzeugherstellern mit 1,2 (i. V. 0,4) Mrd. € deutlich über dem Vorjahr. Weitere Informationen zur Zusammensetzung der sonstigen betrieblichen Erträge und Aufwendungen sind in [🔗 Anmerkung 6](#) des Konzernanhangs enthalten. [🔗 B.17](#)

Im Jahr 2014 reduzierte sich das **Ergebnis aus at-equity bewerteten Finanzinvestitionen** auf 0,9 (i. V. 3,3) Mrd. €. Beide Jahre sind durch hohe Erträge im Zusammenhang mit dem Verlust des maßgeblichen Einflusses bei bisher at-equity einbezogenen Finanzinvestitionen beeinflusst. Im Geschäftsjahr 2014 verlor Daimler den maßgeblichen Einfluss auf Tesla; aus der daraus resultierenden Neubewertung unserer Tesla-Anteile ergab sich ein Ertrag von 0,7 Mrd. €. Im Geschäftsjahr 2013 verlor Daimler den maßgeblichen Einfluss auf EADS; hieraus resultierte ein Ertrag von 3,4 Mrd. €. [🔗 B.17](#)

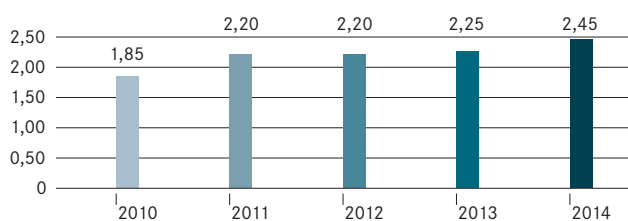
Das **übrige Finanzergebnis** verbesserte sich von -0,3 Mrd. € auf 0,5 Mrd. €. Zurückzuführen ist dies im Wesentlichen auf den Abgang der RRPSH-Anteile; das Geschäftsjahr 2014 enthält hieraus einen Ertrag von 1,0 Mrd. €. [🔗 B.17](#)

Das **Zinsergebnis** verbesserte sich auf -0,6 (i. V. -0,7) Mrd. €. Die Aufwendungen im Zusammenhang mit den Pensions- und Gesundheitsfürsorgeleistungen lagen auf Vorjahresniveau. Das sonstige Zinsergebnis verbesserte sich aufgrund der gesunkenen Kosten für die Liquiditätsvorhaltung infolge des sukzessiven Auslaufens höher verzinslicher Refinanzierungen. Dagegen wirkten niedrigere Erträge aus Geldanlagen und aus der Bewertung von Zinssicherungsinstrumenten. [🔗 B.17](#)

B.19

Dividende je Aktie

in €



B.20

Überleitung zum Net Operating Profit

	2014	2013	14/13 Veränd. in %
in Millionen €			
Mercedes-Benz Cars	5.853	4.006	+46
Daimler Trucks	1.878	1.637	+15
Mercedes-Benz Vans	682	631	+8
Daimler Buses	197	124	+59
Daimler Financial Services	1.387	1.268	+9
EBIT der Geschäftsfelder	9.997	7.666	+30
Ertragsteuern ¹	-3.074	-1.642	+87
Sonstige Überleitung	755	3.149	-76
Net Operating Profit	7.678	9.173	-16

¹ Angepasst um Ertragsteuern auf das Zinsergebnis und Abschreibungen auf aktivierte Fremdkapitalkosten.

B.21

Value Added

	2014	2013	14/13 Veränd. in %
in Millionen €			
Daimler-Konzern	4.416	5.921	-25
Mercedes-Benz Cars	3.799	2.007	+89
Daimler Trucks	761	369	+106
Mercedes-Benz Vans	473	445	+6
Daimler Buses	79	-4	.
Daimler Financial Services	457	409	+12

Der unter den **Ertragsteuern** ausgewiesene Steueraufwand in Höhe von 2,9 Mrd. € stieg gegenüber dem Vorjahr um 1,5 Mrd. €. Die Steuerquote lag im Berichtsjahr bei 28,3 (i. V. 14,0) %. Im Geschäftsjahr 2014 resultierte aus dem Abgang der RRRSH-Anteile ein Ertrag, der im Wesentlichen steuerfrei war. Es ergaben sich aber auch steuerlich nicht abzugsfähige Aufwendungen in Zusammenhang mit dem laufenden Kartellverfahren der EU-Kommission bei europäischen Nutzfahrzeugherstellern. Im Vorjahr entstand ein überwiegend steuerfreier Ertrag aus der Neubewertung und Veräußerung der EADS-Anteile. Bereinigt um diese Erträge und Aufwendungen ergab sich im Jahr 2014 gegenüber dem Vorjahr eine Erhöhung der normal besteuerten Ergebnisse, die zu entsprechend höheren Steueraufwendungen führte. Darüber hinaus enthalten die Ertragsteuern im Jahr 2014 Erträge aus der Auflösung von Wertberichtigungen auf aktive latente Steuern. Das Jahr 2013 hat hohe Steuererträge im Zusammenhang mit der steuerlichen Veranlagung von Vorjahren beinhaltet. [↗ B.17](#)

Das **Konzernergebnis** erreichte 7,3 (i. V. 8,7) Mrd. €. Dabei entfiel auf Minderheitsanteile ein Gewinn von 0,3 (i. V. 1,9) Mrd. €, der im Jahr 2013 zu großen Teilen im Zusammenhang mit der Neubewertung der EADS-Anteile stand. Der **Anteil der Aktionäre der Daimler AG** am Konzernergebnis betrug 7,0 (i. V. 6,8) Mrd. €; dies führte zu einem **Ergebnis je Aktie** von 6,51 (i. V. 6,40) €. [↗ B.17](#)

Für die Berechnung des Ergebnisses je Aktie (unverwässert) wurde eine durchschnittliche Anzahl an ausstehenden Aktien von 1.069,8 (i. V. 1.068,8) Mio. Stück zugrunde gelegt.


Dividende

Vorstand und Aufsichtsrat schlagen der Hauptversammlung am 1. April 2015 eine Anhebung der Dividende auf 2,45 (i. V. 2,25) € pro Aktie vor. Damit lassen wir unsere Aktionäre am Erfolg des Unternehmens teilhaben und drücken zugleich unsere Zuversicht über den weiteren Geschäftsverlauf aus. Die Ausschüttungssumme beträgt 2.621 (i. V. 2.407) Mio. €, und die Ausschüttungsquote erreicht 37,6 (i. V. 35,2) % des auf die Daimler-Aktionäre entfallenden Konzernergebnisses. [↗ B.19](#)

Net Operating Profit

Tabelle [↗ B.20](#) zeigt die Überleitung des EBIT der Geschäftsfelder zum Net Operating Profit. Dieser beinhaltet zusätzlich zum EBIT der Geschäftsfelder auch Ergebniseffekte, die nicht durch die Geschäftsfelder zu verantworten sind. Hierzu zählen Ertragsteuern sowie sonstige Überleitungspositionen.

Value Added

Wie im Abschnitt »Steuerungssystem« im Kapitel  »Grundlagen des Konzerns« in Tabelle [↗ B.03](#) beschrieben, ergeben sich aus den Net Assets und dem Kapitalkostensatz die Kapitalkosten, die zur Ermittlung des Value Added von der Ergebnisgröße subtrahiert werden. Die Tabellen [↗ B.21](#) und [↗ B.22](#) zeigen den Value Added sowie die Net Assets für den Konzern sowie für die einzelnen Geschäftsfelder. Wie sich die Net Assets aus der Konzernbilanz ableiten, verdeutlicht Tabelle [↗ B.23](#).

Der **Value Added des Konzerns** belief sich im Berichtsjahr auf 4,4 (i. V. 5,9) Mrd. €; dies entspricht einer Verzinsung des eingesetzten Kapitals von 18,8 (i. V. 22,6)%. Damit wurde der Mindestverzinsungsanspruch von 8% erneut erheblich übertroffen. Der Value Added des Vorjahres war insbesondere durch die Neubewertung und die Veräußerung der restlichen Anteile an EADS positiv beeinflusst. Im Berichtsjahr wirkten ebenso Sondereffekte aus dem Verkauf des 50%-Anteils an RRP SH sowie aus der Neubewertung und Veräußerung der Anteile an Tesla. Bereinigt um diese Einmaleffekte stieg der Value Added des Konzerns im Jahr 2014 insbesondere aufgrund der günstigen Geschäftsentwicklung in allen Geschäftsfeldern.

Der Value Added von **Mercedes-Benz Cars** stieg um 1,8 Mrd. € auf 3,8 Mrd. €. Der Anstieg war vor allem auf die erfreuliche Ergebnisentwicklung infolge des weiteren Absatzwachstums, der erweiterten Produktpalette und der positiven Effizienzmaßnahmen aus dem Programm »Fit for Leadership« zurückzuführen. Gegenläufig wirkten Aufwendungen für Produktattraktivierungen, Kapazitätserweiterungen und Vorleistungen für neue Technologien und Fahrzeuge. Dabei haben sich die durchschnittlichen Net Assets um 0,5 Mrd. € nur leicht erhöht.

Der Value Added im Geschäftsfeld **Daimler Trucks** hat sich im Vergleich zum Vorjahr mehr als verdoppelt und erreichte 0,8 Mrd. €. Neben dem Ergebnisanstieg infolge der deutlich gestiegenen Absätze in der NAFTA-Region und in Japan, der geringeren Garantiekosten und der erfolgreichen Umsetzung des Wachstums- und Effizienzprogramms »Daimler Trucks #1« wirkte vor allem der Rückgang der durchschnittlichen Net Assets infolge des Verkaufs des 50%-Anteils an dem assoziierten Unternehmen RRP SH.

Im Geschäftsfeld **Mercedes-Benz Vans** lag der Value Added mit 0,5 Mrd. € leicht über dem Vorjahresniveau. Insbesondere durch die sehr positive Absatzentwicklung konnte ein höheres EBIT erwirtschaftet werden. Gegenläufig erhöhten sich die durchschnittlichen Net Assets um 0,2 Mrd. € auf 1,7 Mrd. €. Dieser Anstieg war vor allem auf das gestiegene Anlagevermögen und auf den Anstieg des Beteiligungsbuchwerts an dem chinesischen Joint Venture FBAC infolge der Wertaufholung zurückzuführen.

Das Geschäftsfeld **Daimler Buses** konnte im Berichtsjahr wieder einen positiven Value Added von 79 (i. V. -4) Mio. € erzielen. Dies war insbesondere auf die Ergebnisverbesserung infolge der Absatzsteigerung im Komplettbusgeschäft und des positiven Produktmix sowie auf weitere Effizienzfortschritte zurückzuführen. Das durchschnittlich gebundene Kapital ging um 86 Mio. € leicht zurück und trug in geringem Umfang auch zum Anstieg des Value Added bei.

Der Value Added des Geschäftsfelds **Daimler Financial Services** lag mit 0,5 Mrd. € über dem Vorjahr. Die Eigenkapitalrendite belief sich auf 19,4 (i. V. 19,2)%. Die Entwicklung des Value Added war hauptsächlich auf den Anstieg des EBIT infolge des gestiegenen Vertragsvolumens und die weiterhin positive Risikokostenentwicklung zurückzuführen. Dabei stieg das durchschnittliche Eigenkapital um 0,5 Mrd. € auf 7,2 Mrd. €.

B.22

Net Assets (Durchschnitt)

	2014	2013	14/13
in Millionen €			Veränd. in %
Mercedes-Benz Cars	17.114	16.658	+3
Daimler Trucks	9.313	10.571	-12
Mercedes-Benz Vans	1.742	1.547	+13
Daimler Buses	982	1.068	-8
Daimler Financial Services ¹	7.154	6.607	+8
Net Assets der Geschäftsfelder	36.305	36.451	-0
At-equity bewertete Finanzinvestitionen ²	618	638	-3
Vermögenswerte und Schulden aus Ertragsteuern ³	2.700	2.479	+9
Sonstige Überleitung ³	1.156	1.080	+7
Daimler-Konzern	40.779	40.648	+0

1 Eigenkapital

2 Soweit nicht den Segmenten zugeordnet

3 Industriegeschäft

B.23

Net Assets (Nettovermögen) des Daimler-Konzerns zum Jahresende

	2014	2013	14/13
in Millionen €			Veränd. in %
Net Assets des Industriegeschäfts			
Immaterielle Vermögenswerte	9.144	9.228	-1
Sachanlagen	23.125	21.732	+6
Vermietete Gegenstände	14.374	13.207	+9
Vorräte	20.004	16.648	+20
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	7.824	7.208	+9
Abzgl. Rückstellungen für sonstige Risiken	-13.420	-11.382	+18
Abzgl. Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	-9.852	-8.778	+12
Abzgl. übrige Vermögenswerte und Schulden	-22.438	-15.983	+40
Vermögenswerte und Schulden aus Ertragsteuern	3.981	1.878	+112
Eigenkapital			
Daimler Financial Services	7.617	6.596	+15
Net Assets (Nettovermögen)	40.359	40.354	+0